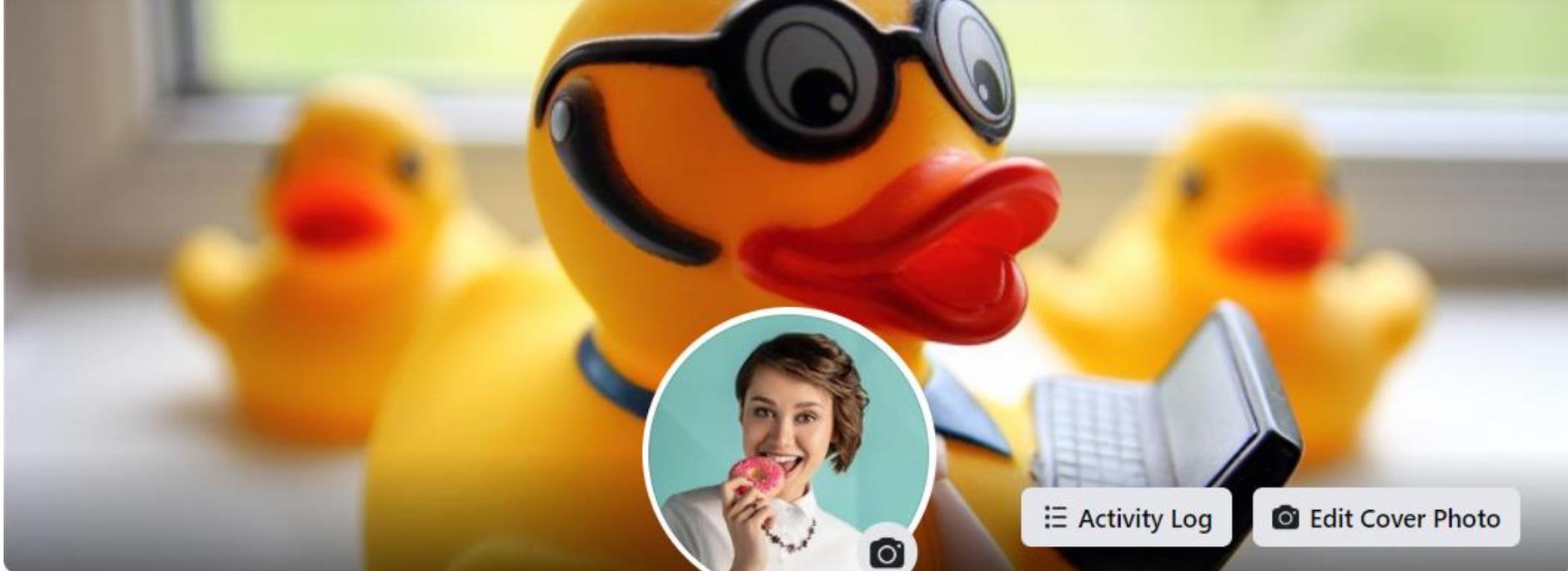


# Social Selling

## Кейс 1С:Дистрибьюция

Ольга Бондарева,  
основатель Social Selling-агентства  
Digital Power



☰ Activity Log

📷 Edit Cover Photo

# Olga Bondareva (Shulgina)

Entrepreneur, fan of the Social Selling topic.  
I love B2B, horses and ducks :)

[Edit](#)

[Timeline](#)

[About](#)

[Friends 4845](#)

[Photos](#)

[Archive](#)

[More ▾](#)

[✎ Edit Profile](#)



## Intro

 Founder at **Digital Power - Social Selling for B2B**

 Former Social Media Marketing Lead in CEE at **Microsoft**



What's on your mind?

 Photo/Video

 Tag Friends

 Life Event



# Nataliya Mikhalyova

пишу про разработку и упаковку SaaS,  
занимаюсь B2B-маркетингом в IT и социальными проектами

[Timeline](#)

[About](#)

[Friends](#)

[Photos](#)

[Videos](#)

[Likes](#)

[More](#) ▼

 Message



## Intro

 Маркетинг at **Фирма 1С**

 Cofounder at **Taily Photo**



Write something to Nataliya...

 Photo/Video

 Tag Friends

 Feeling/Activity

# Что такое **Social Selling**



**Лидогенерация и сокращение  
циклов сделок в B2B через общение  
в соцсетях**



Кейс

# Проблема



01 Партнерский канал ограничен

Большинство партнеров не  
занимается маркетингом

02



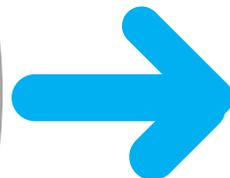
# Решение



**Искать заказчиков  
самим и  
передавать их  
партнерам**

# Почему Social Selling

**Классические  
каналы не  
работают**



**Подход перенес  
коммуникацию,  
принятую в B2B, в  
соцсети**



Наташа, во  
что мы  
ввязались?

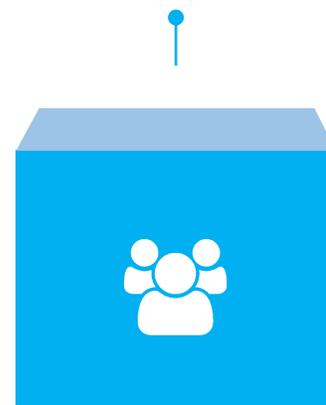
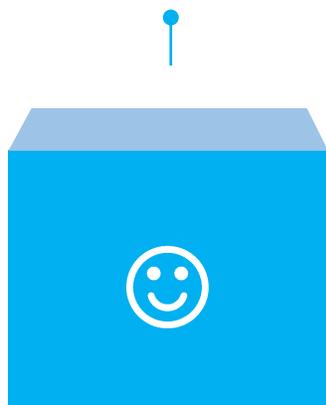
# Из чего состоит Social Selling

Позиционирование

Контент-план

Рост аудитории

Лидогенерационные  
механики



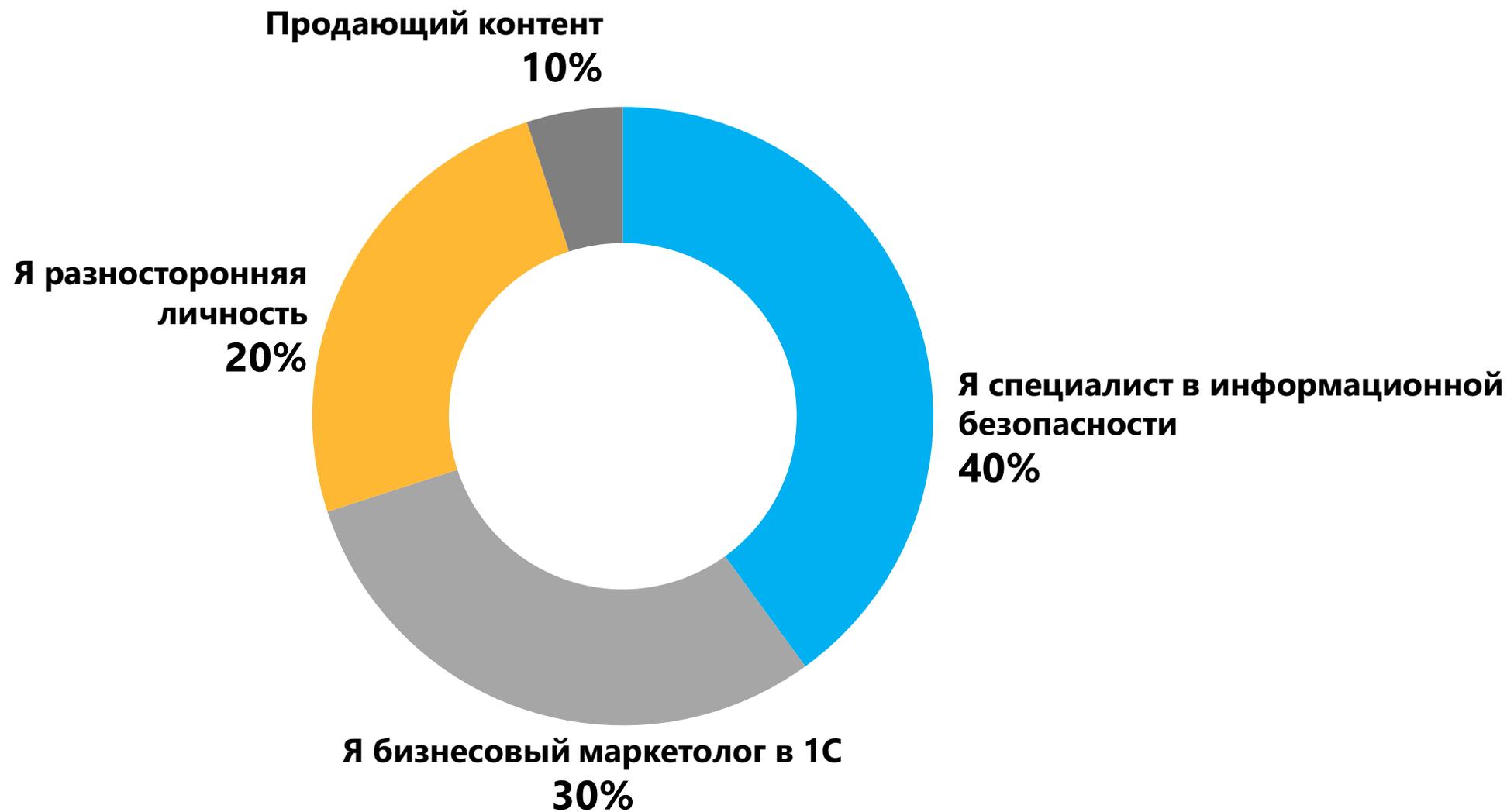
# Тактики Social Selling





Сначала история про безопасников

# Распределение ролей



# От жесткой критики к конструктивному диалогу



Виталий Житков

Это просто обычный маркетинг и не более.  
С тем же успехом можно сказать - ВСЕ НА LINUX!  
Но ведь это будет бессмысленно.

Like · Reply · 14w



Виталий Житков

<начало цитаты>

1. Одна электронная почта - один аккаунт. Не регистрируйте все свои аккаунты на один адрес. При восстановлении доступа это может сыграть плохую шутку.

<конец цитаты>

Подразумевается, что в качестве адреса электронной почты используется публичный адрес и сервер электронной почты, находящийся вне зоны ответственности.

Так вот, дополнение..

НИКОГДА!!! не используйте публичный сервис для подобных целей.

Like · Reply · 23w



Nataliya Mikhalyova

Виталий Житков спасибо 😊



Like · Reply · 23w



# Поддержка сообщества



**Дмитрий Володин**

Если раскрыть тему чуть дальше - то да, обновления сильно помогают, но от некоторых шифровальщиков не спасали никакие обновления и даже актуальный Касперский в максимальном режиме (мы проводили опыты). Но вот от последствий всякий раз спасал актуальный бэкап всех пользовательских данных в облаке с историей версий. Который так легко и удобно делается на OneDrive из подписки Office365. Достаточно просто перебросить в него папки (документы, рабочий стол, изображения,...) и работать как обычно.

...



2

Like · Reply · 14w



**Konstantin Voitenko**

Хороший выброс. Самое главное умолчали. Как была организована защита в целом и есть РК. А так хорошая бытовуха. Можно добавить что: обновления были отключены....., Все были локальными администраторами...., Почта напрямую шла с помоек....

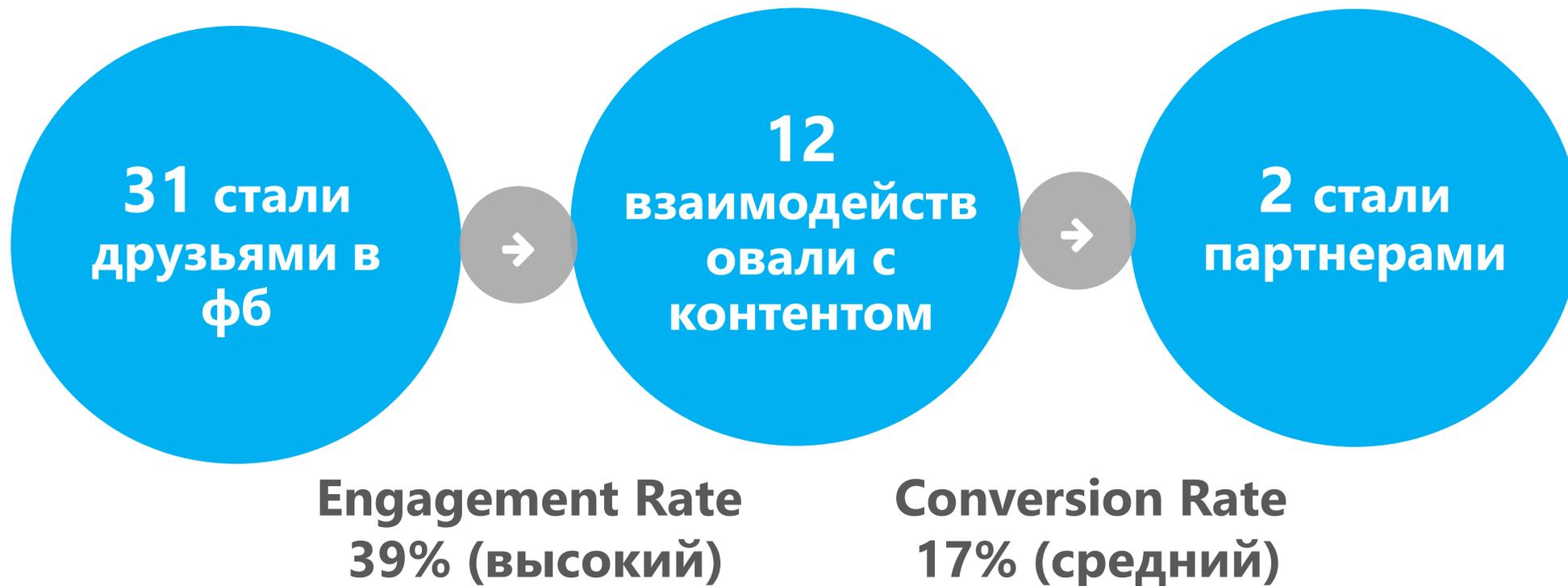
Автор пишите ещё, а то тяжело это слушать от домашних пользователей!



2

Like · Reply · 14w

# Результаты по безопасникам



Пришли два партнера, которые занимаются ИБ – известные компании на рынке. С ними начали сотрудничество. Получили профит для дистрибьютора.



SaaS -> XaaS

# Почему решили сменить стратегию?



**Переключились на Azure**

**Запустили поиск  
компаний-разработчиков  
собственных продуктов**

**СПОКОЙСТВИЕ!**



**ТОЛЬКО СПОКОЙСТВИЕ!**

# Лидогенерационная механика: закрытый КОНТЕНТ

1. Предлагаем закрытый контент в посте

Переходим к каждому следующему этапу, только получив согласие человека

2. Отправляем материал в личных сообщениях

4. Делимся своими кейсами по теме

5. Предлагаем пообщаться предметно (созвон, встреча)

# Закрытый контент



**Nataliya Mikhalyova**



January 31 · 🌐

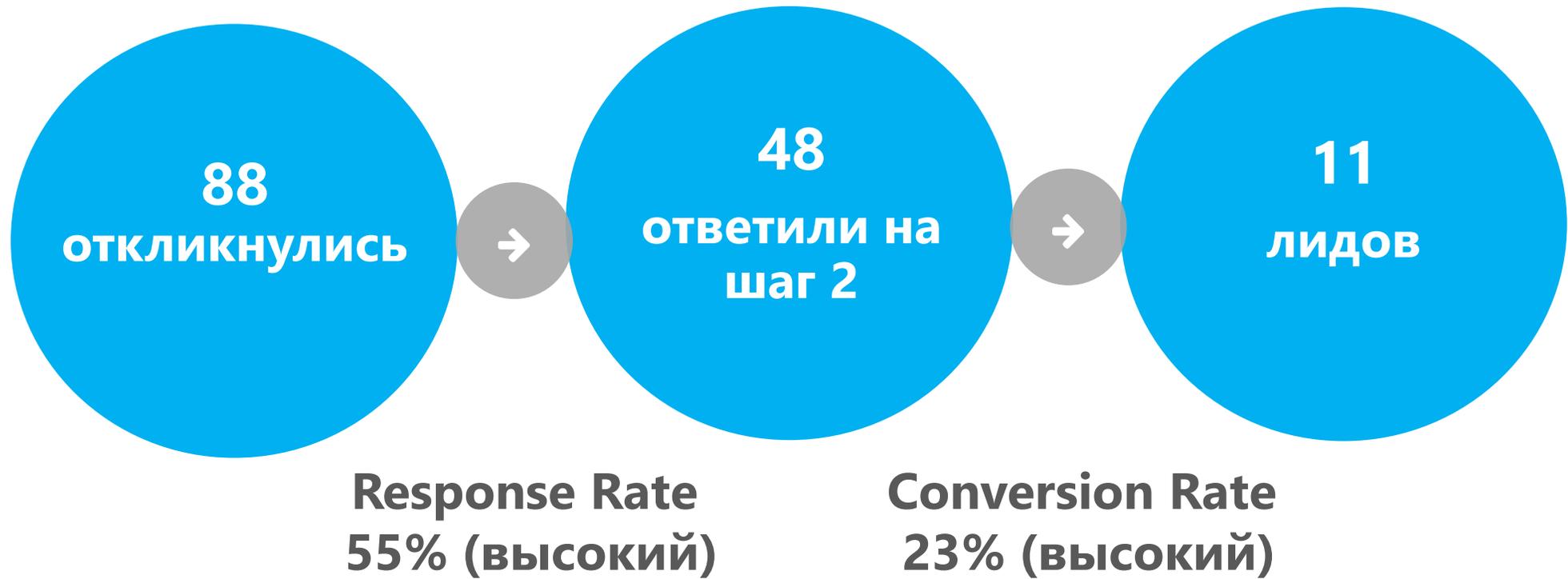
У меня собрался концентрат полезностей по цифровой трансформации и использованию технологий. Всего 14 книг, все авторства Microsoft, собраны кейсы от компаний со всего мира, тенденции, стратегии развития, руководства, планы действий, передовые индустриальные тренды для производства, ритейла и финансов. С кем поделиться?



58

201 Comments

# Воронка по закрытому контенту



# Лидогенерационный пост с коротким оффером



Nataliya Mikhalyova

March 11 · 🌐



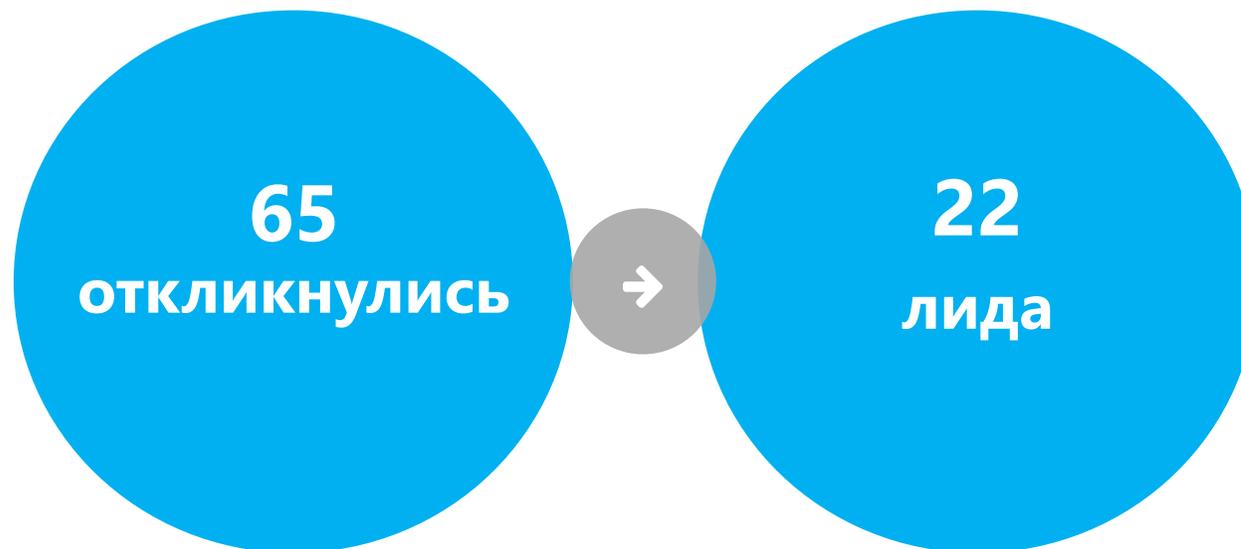
**Стартапы, кому нужна помощь в упаковке и продвижении SaaS от нашей команды?  
Денег и долю не берем, но есть одно условие.**



35

94 Comments 1 Share

# Воронка по короткому офферу



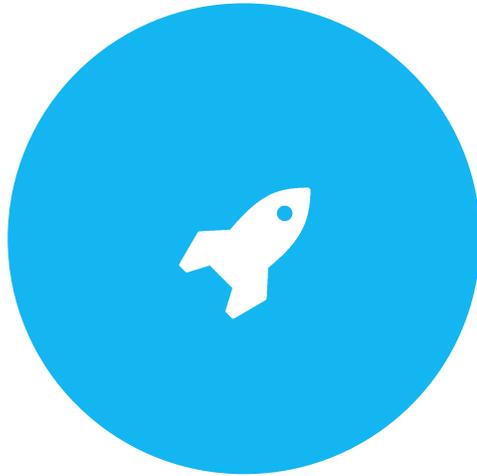
**Conversion Rate**  
**34% (высокий)**

# Результаты по ХааS

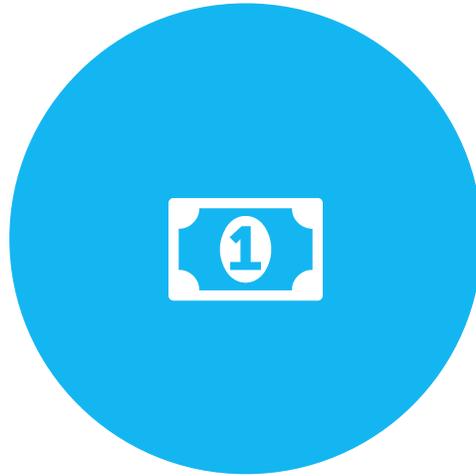


**33 лида на Microsoft  
Azure, с которыми  
созвонились и  
решили  
продолжить  
диалог**

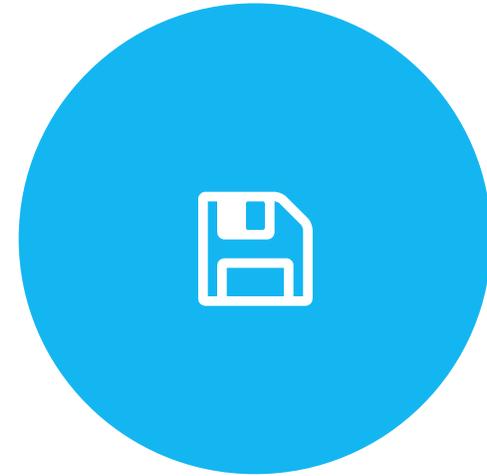
# Сегменты целевой аудитории



Стартапы с  
MVP и  
грантами



Опытные  
стартапы с  
клиентами



Разработчики  
on-premise  
решений

# Следующие шаги



1

Продолжаем работу с разработчиками собственных продуктов



2

Ищем собственников бизнесов, которые хотят изменений

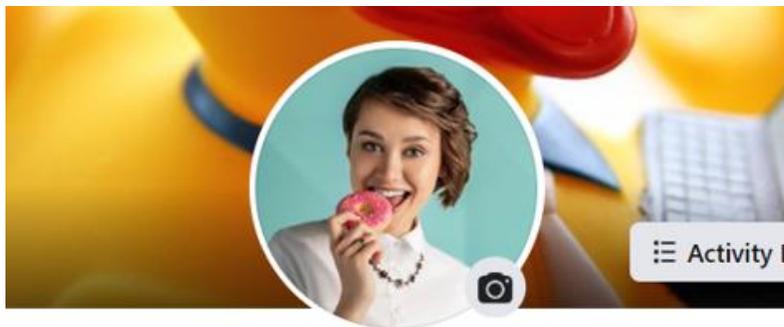


3

Рассматриваем программу Employee Advocacy для масштабирования подхода

# Успешного вам Social Selling!

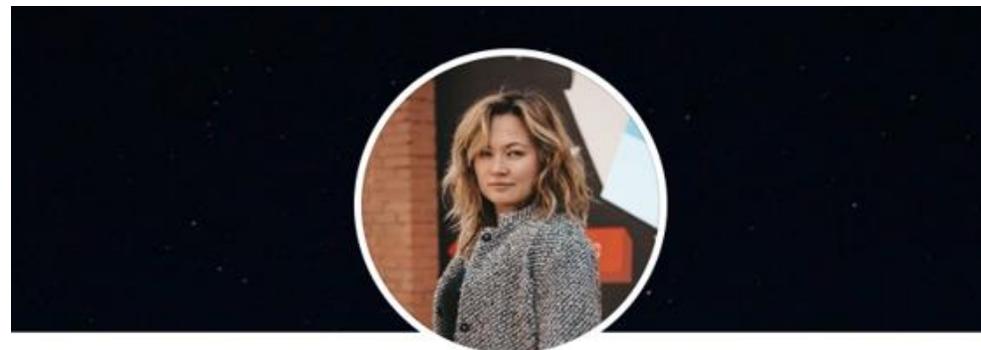
## Давайте дружить в Facebook 😊



**Olga Bondareva (Shulgina)**

Entrepreneur, fan of the Social Selling topic.  
I love B2B, horses and ducks :)

[Edit](#)



**Nataliya Mikhalyova**

пишу про разработку и упаковку SaaS,  
занимаюсь B2B-маркетингом в IT и социальными проектами