ПРОЕКТ ГОДА GLOBALCIO · ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ КОМПАНИИ

# Цифровая трансформация юрфирмы

Как юрфирма с нижней оценкой цифровизации построила собственный ИТ-контур, вывела свои ИТ решения на рынок и заняла лидирующие позиции в LegalTech

| 25+ | 50+ | 200+ | > 5 трлн |
|---|---|---|---|
| лет практики | юристов | клиентов | руб. проектов за год |

## ТОЧКА А

### Нижняя оценка цифровизации по независимому аудиту

- ИТ на уровне почты и сетевых дисков
- Юристы работают через терминал
- Западные вендоры ушли: нет поддержки, обновлений и лицензий
- Нет своей ИТ-команды

## СТАРТОВЫЕ УСЛОВИЯ

### Конфиденциальность

Данные клиентов не уходят во внешние облака.

**Решение: строгий on-prem, свой ЦОД и своя модель.**

### Высокая планка

Юристы работали с iManage, топовым мировым продуктом.

**Решение: свои продукты не ниже этого уровня.**

## СОБСТВЕННЫЕ ПРОДУКТЫ ККМП.ТЕХ

| FileMaster | FileHunter | LegalDesk | DataMask | ИИ-агенты |
|---|---|---|---|---|
| Флагман. Хранилище документов с версиями, интеграцией с Office и ИИ | Поиск и ИИ-поиск по десяткам миллионов документов, сканам и архивам | Управление юрфирмой: единый источник правды и аналитика | Обезличивание документов перед работой во внешних ИИ | Анализ массивов документов на собственной on-prem модели |
| **Реестр ПО: регистрация внешние продажи** | **В Реестре ПО внешние продажи** | **Используется в ККМП** | **Используется в ККМП** | **Используется в ККМП** |

## ТОЧКА Б

### Все цели проекта достигнуты

- **Защищённая отказоустойчивая инфраструктура:** связь ЦОД (СПб) ⇄ офис (Москва) с резервом, удалённый доступ по ФЗ-152, SIEM и DLP
- **Аналитика для собственников:** LegalDesk: единый источник правды по клиентам, проектам и финансам
- **Основа стратегического развития:** собственная разработка ИИ-инструментов в ККМП.Тех, высокие требования к экспертизе и процессам
- **Эффективность юристов:** FileMaster и FileHunter вместо терминала, ИИ-агенты, поиск по 10 млн+ документов
- **ИИ без передачи данных наружу:** своя on-prem модель, DataMask и строгая ИИ-политика, данные клиентов не покидают контур
- **ИТ как источник дохода:** FileHunter в Реестре ПО, FileMaster на регистрации, 5+ коммерческих клиентов

| 5 | 10 млн+ | 2 | 5+ |
|---|---|---|---|
| собственных продуктов | документов в поиске | продукта в продаже | коммерческих клиентов |

**От нижней оценки по аудиту до тиражирования своих цифровых решений на рынок.**

**Сергей Полянин**, ИТ-директор ККМР.Tech
sergey.polyanin@kkmp.tech · +7 916 692-60-74