

Автоматизация оценки контроля качества

речевая аналитика с искусственным интеллектом компании «Ленремонт»





Ленремонт — крупнейшая сервисная компания Санкт-Петербурга и Ленинградской области, работающая с 1968 года



« Колл-центр —

ключевое звено сервиса

Каждый день сюда поступает более 18 000 обращений клиентов: заявки, статусы, согласование выездов мастеров



Проблемы текущей модели контроля качества

10 человек на >18000 звонков в день

Ручной контроль охватывает меньше 1% разговоров — большая часть остаётся без оценки

Субъективность оценок

Каждый специалист оценивает звонки по-своему — впечатление от разговора зависит от настроения, опыта или контекста

Несвоевременная обратная связь

Проблемные ситуации, ошибки и некомпетентность операторов выявляется спустя дни или недели, когда клиент уже потерян

Речевая аналитика с ИИ — инструмент системного управления качеством сервиса

Внедрение системы помогает

Сделать управление качеством измеримым

Заменить ручные проверки на стандартизированную аналитику по единым критериям, на которую можно опираться при принятии решений

Повысить эффективность без роста штата

Обрабатывать больше обращений и улучшать сервис при тех же ресурсах

Удерживать клиентов за счёт качества обслуживания

Выявлять отклонения и сократить потери из-за ошибок операторов и повысить повторные обращения

Исключить зависимость от внешних поставщиков

Реализовать систему в локальном контуре, чтобы инвестиции оставались внутри бизнеса и масштабировались вместе с ним

Система анализирует и классифицирует диалоги по 4 типам взаимодействия



Оператор

Приём и оформление заявок



Контроль качества

Обзвоны по оценке сервиса



Мастер

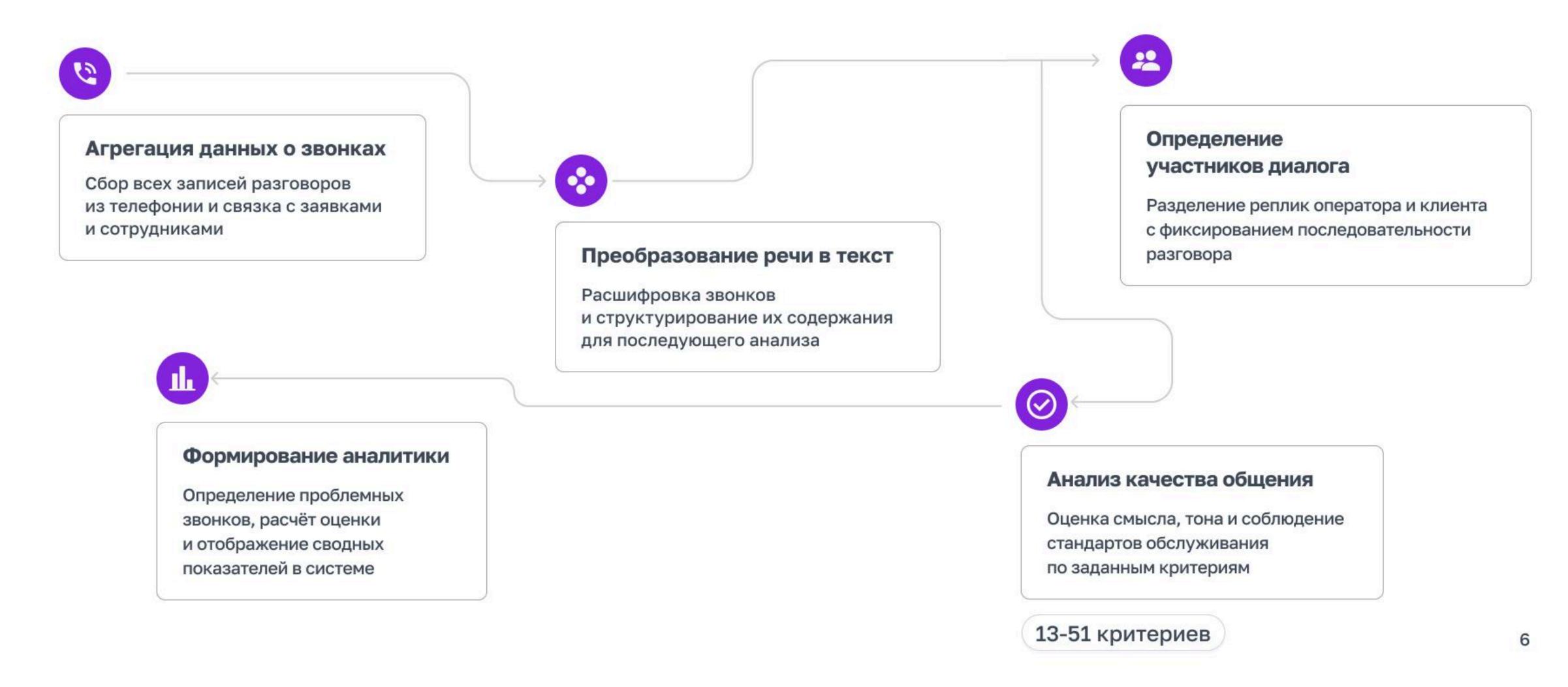
Технические консультации и выезды



Телемаркетинг

исходящие продажи и реактивация клиентов

Обработка и анализ звонков превращаются в автоматизированный и управляемый процесс



В основе системы — три модели искусственного интеллекта

WhisperX



Преобразует аудиозаписи звонков в текстовые транскрипты, сохраняя структуру и временные метки

Pyannote.audio



Определяет, где говорит оператор, а где клиент, и выстраивает последовательность диалога для корректного анализа

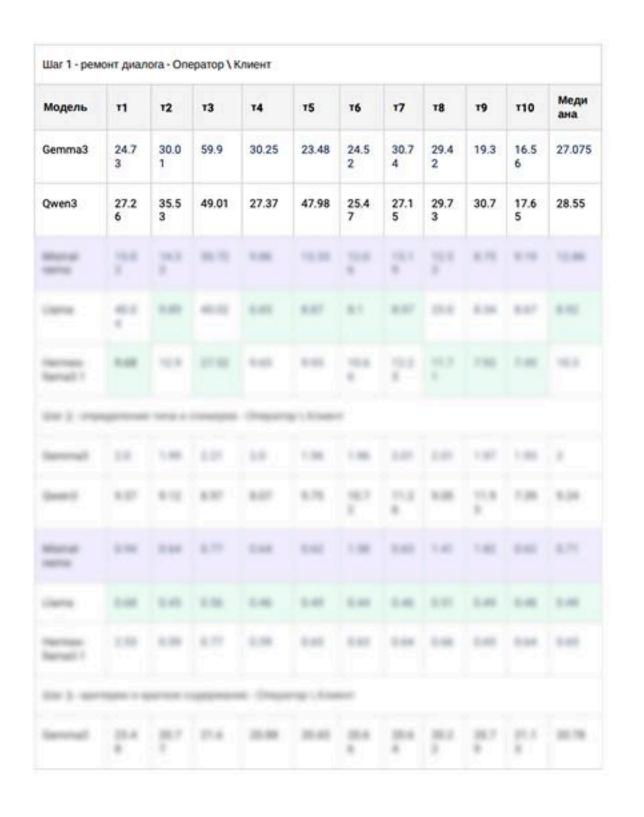
Mistral-NeMo

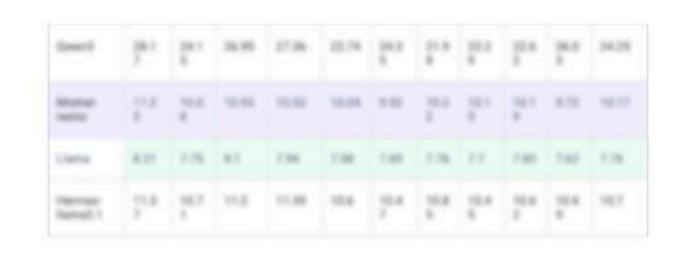


Интерпретирует содержание разговора и формирует аналитические выводы

Мы проанализировали 7 языковых и аудио-моделей на 40 тестовых кейсах

Mistral NeMo — лучшая модель по качеству и производительности





Модель	Положительные стороны	Отрицательные стороны	Решение
	Промт - шаг	3 - краткое содержание	
Gemma2		странно формулирует текст краткого содержания, игнорирует инструкции по описанию вида и времени работ	делает выводы в summary хуже чем gemma3,
Gemma3	строго следует универсальному шаблону, неплохо формулирует текст краткого содержания	не всегда выносит согласованное время работ из транскрибации	стабильно следует шаблону, временами игнорирует вывод согласованного времени
(peerd	Special state and gray to special specials	Chargester cachfagest servicesporregger schoolster service, spacker factor (fact ringgedoor rall) schoolster ripolitoring on chargester ripolitoring on	son majo sercione secredarios spa secredarios repu secretos sesses Carl, seces reagesers, especial de secución sucretario e seculi



Собственна методика критериев качества

Единый стандарт оценки звонка

Этапы оценки моделей



Оператор-клиент





Телемаркетинг



Для каждого типа разработаны отдельные промпты и логика оценки

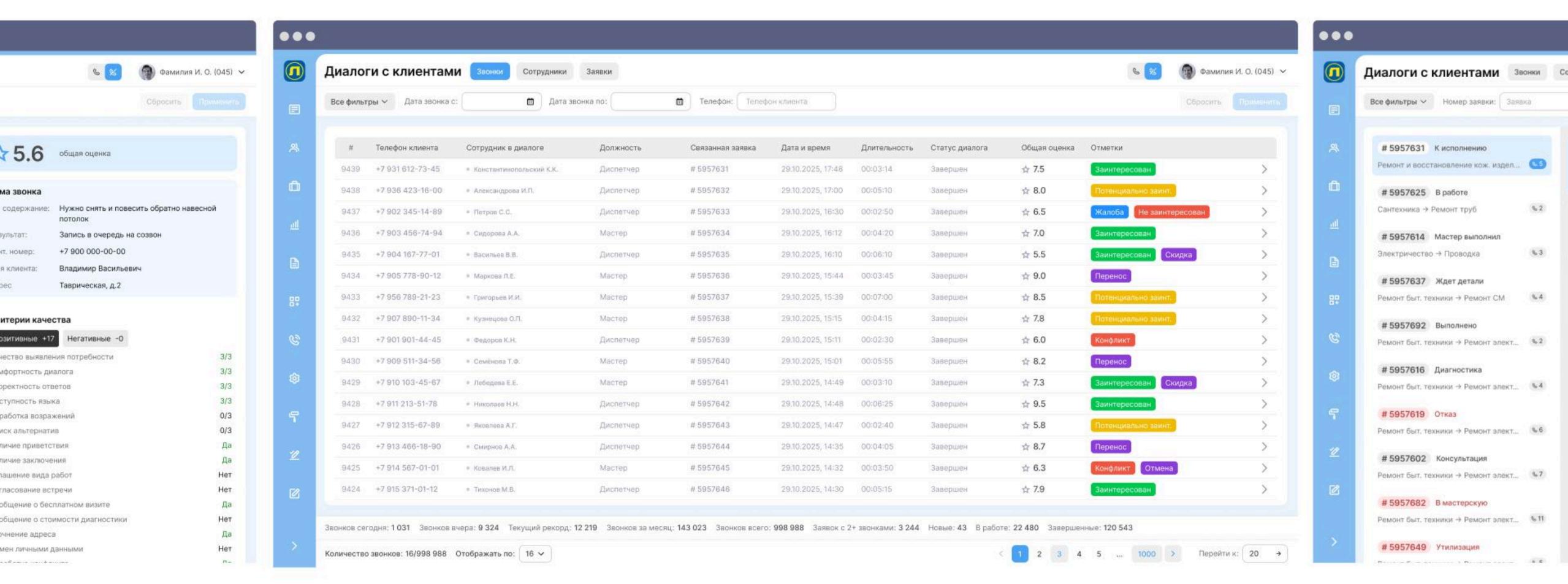
Паспорт критериев

От 15 до 51 показателя с весами (3× / 1×) и условиями срабатывания

Критерии отражают структуру диалога, речь, поведение и соблюдение стандартов Разработана универсальная формула, применимая ко всем сценариям общения

ИИ использует методику как цифровой аудитор для анализа и оценки

В ИС компании система реализована как модуль «Диалоги с клиентами»

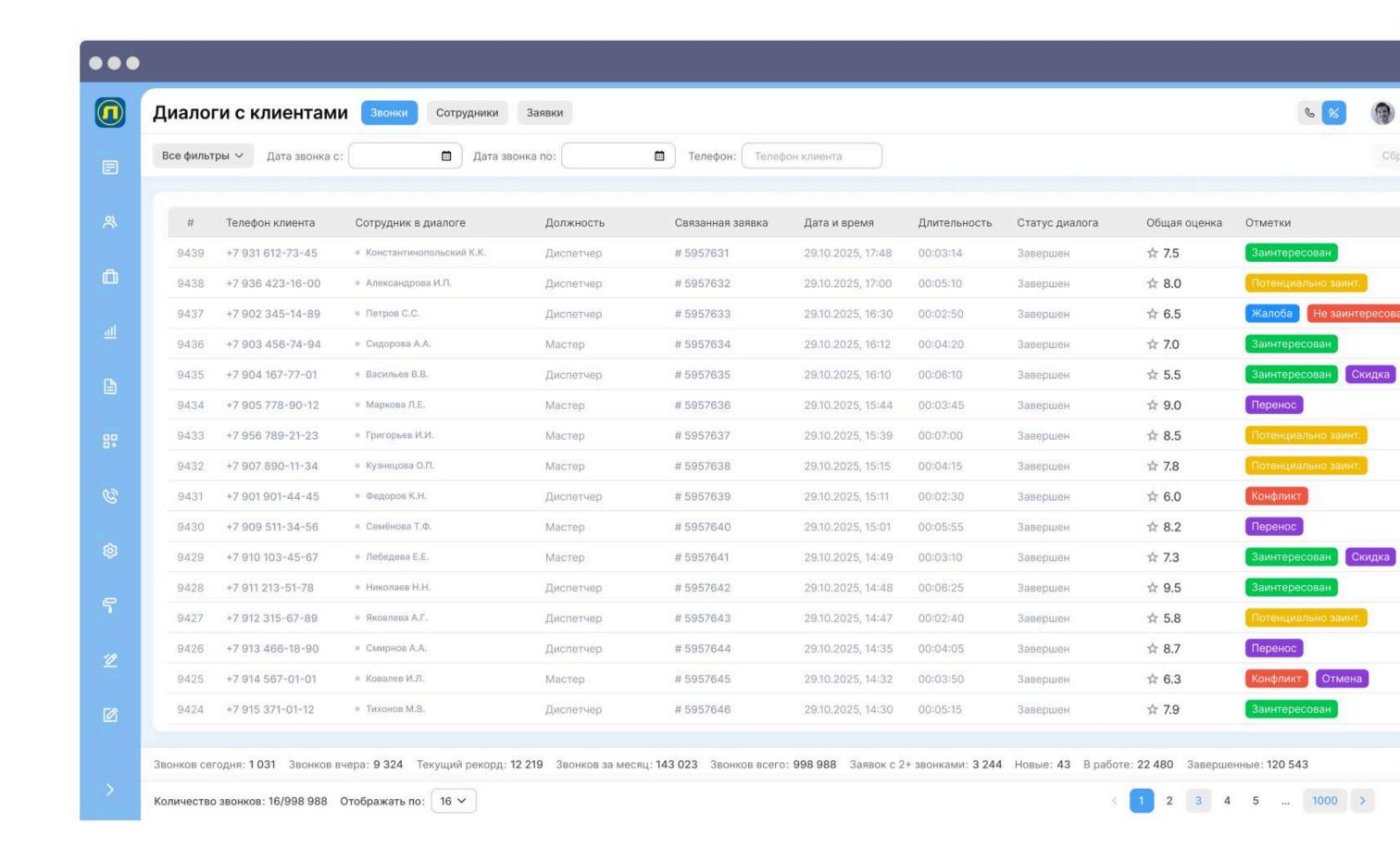


Разделы приложения

Звонки

Полный реестр обработанных разговоров с фильтрами, поиском и сводной статистикой в сайдбаре. Помогает быстро оценивать объём, динамику и качество обращений.

- Полный список звонков
- Окно статистики в сайдбаре
- Выделение проблемных разговоров



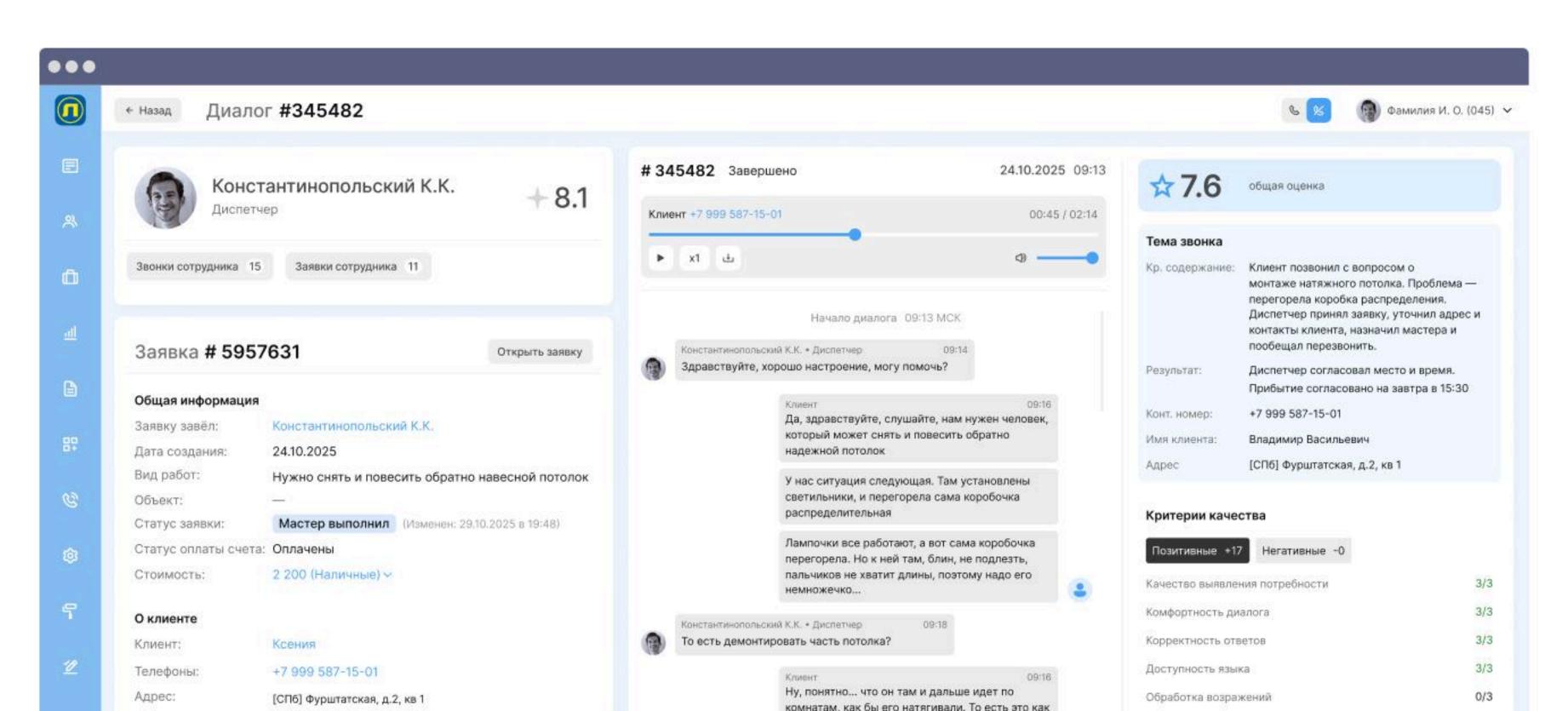
Разделы приложения

Карточка диалога

Центральный элемент системы, где собраны все данные о звонке: сотрудник, заявка, клиент и аудиозапись с расшифровкой.

Система автоматически определяет успешность звонка, удовлетворённость клиента и причины отклонений.

Отображает данные по заявке и клиенту, аудио с расшифровкой, аналитику диалога и работы оператора.

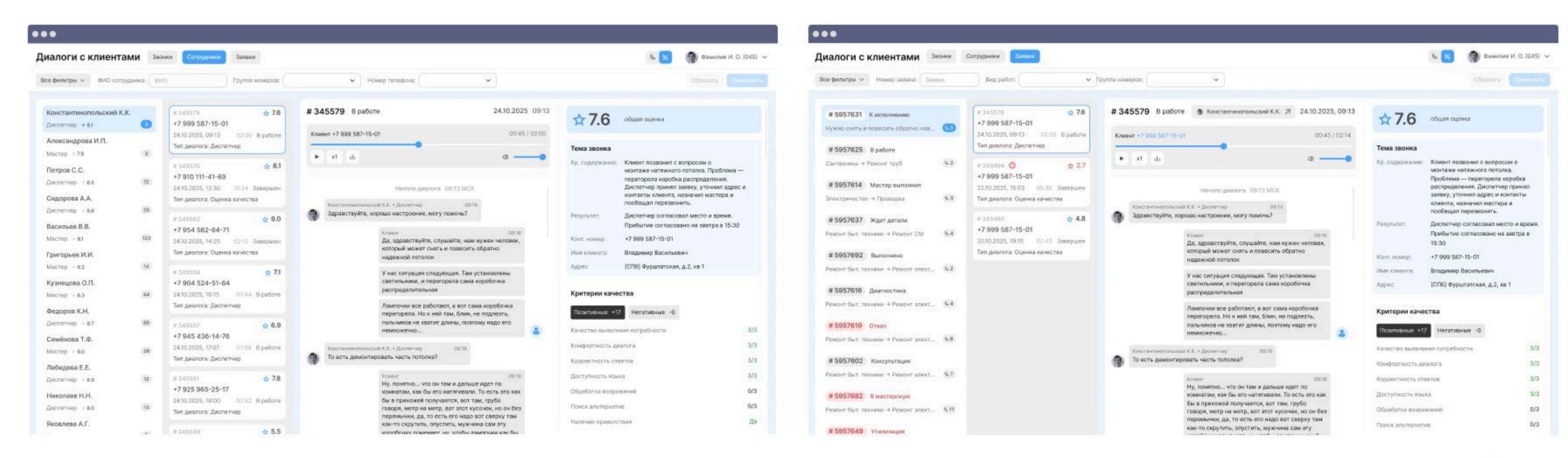


Разделы приложения

Заявки и Сотрудники

Используют общую логику карточки диалога, но позволяют смотреть на данные под разными углами.

«Сотрудники» отображают звонки, сгруппированные по операторам. «Заявки» отображают звонки, сгруппированные по заказам из внутренней системы.



Автоматизация смещает фокус с прослушивания звонков на работу с отклонениями

Критерий	Автоматизированное решение	Ручной контроль 🏋
Объем анализа звонков	Анализируется 99% звонков	Обычно 3-10% вручную
Скорость обработки	Почти мгновенно (в день звонка)	Задержка — от дней до недель
Точность и объективность	Высокая, без эмоций	Возможна субъективность
Выявление скрытых проблем	Да, с помощью распознавания речи	Только очевидные случаи
Нагрузка на персонал	Минимальная	Высокая — требуется прослушка записей
Доступность аналитики	В любой момент, с визуализацией	Отчеты готовятся вручную
Интеграция с исп. системами	Да, на основе готовых инструментов	Отсутствует
Масштабируемость	Без проблем, растет с бизнесом	Требует больше персонала

Эффекты и результаты внедрения системы речевой аналитики



Операторы

получают прозрачную обратную связь и возможность учиться на реальных диалогах



Руководители

видят объективные метрики и могут быстро реагировать на отклонения



Компания

контролирует качество сервиса в полном объёме без увеличения штата

с 10 % до 99% на 70%

вырос охват контроля

сократилось время анализа разговора

в 8-10 раз

снизилась нагрузка на отдел контроля качества

Технологический партнер бизнеса



Мы разрабатываем цифровые продукты, занимаемся системной интеграцией и информационной безопасностью

Цифры компании

T 18+

26+

на рынке ІТ-решений

постоянных клиентов

реализованных проектов

Нам доверяют















Обсудим ваш проект!

Обращаясь к нам, вы обеспечиваете простое решение сложных задач



Иван Григорьев CEO IT-компании Aiston

Мы всегда на связи! Напишите нам

- contact@aiston.ru t.me/aiston_tech

aiston.ru

+7 (495) 150-37-44